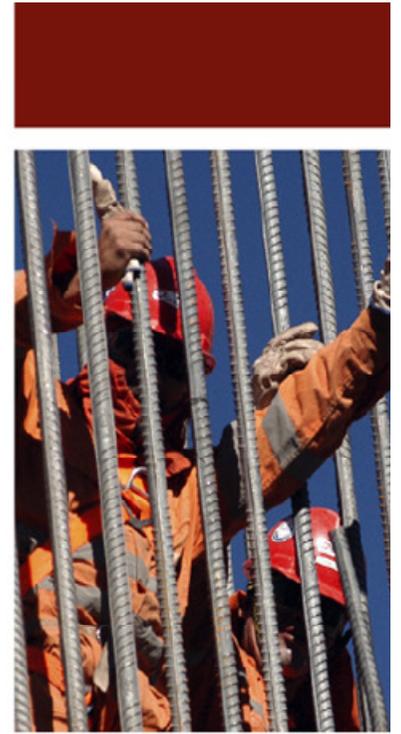


PRESENTACIÓN CORPORATIVA

JULIO 2011

SUBGERENCIA DE FINANZAS CORPORATIVAS
SALFACORP S.A.





PRESENTACIÓN CORPORATIVA

Julio 2011



INDICE

1: LA COMPAÑÍA

2: LA INDUSTRIA DE LA CONSTRUCCIÓN

3: UNIDADES DE NEGOCIO

4: ANTECEDENTES FINANCIEROS

5: CONSIDERACIONES FINALES





01

CAPÍTULO

LA COMPAÑÍA

SalfaCorp: Una Compañía Consolidada

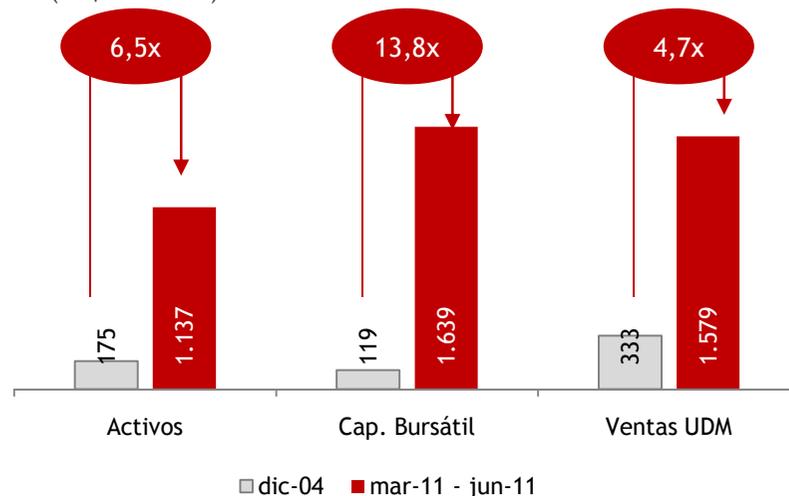
- Más de 80 años de historia y liderazgo
- Compañía líder en Chile en Ingeniería & Construcción y Desarrollo Inmobiliario
- Una de las más relevantes a nivel latinoamericano
- Fuerte reconocimiento de marca y sólida reputación

Modelo de Negocios



SalfaCorp, marzo 2011 (*)

(US\$ millones)



- Creciente presencia internacional

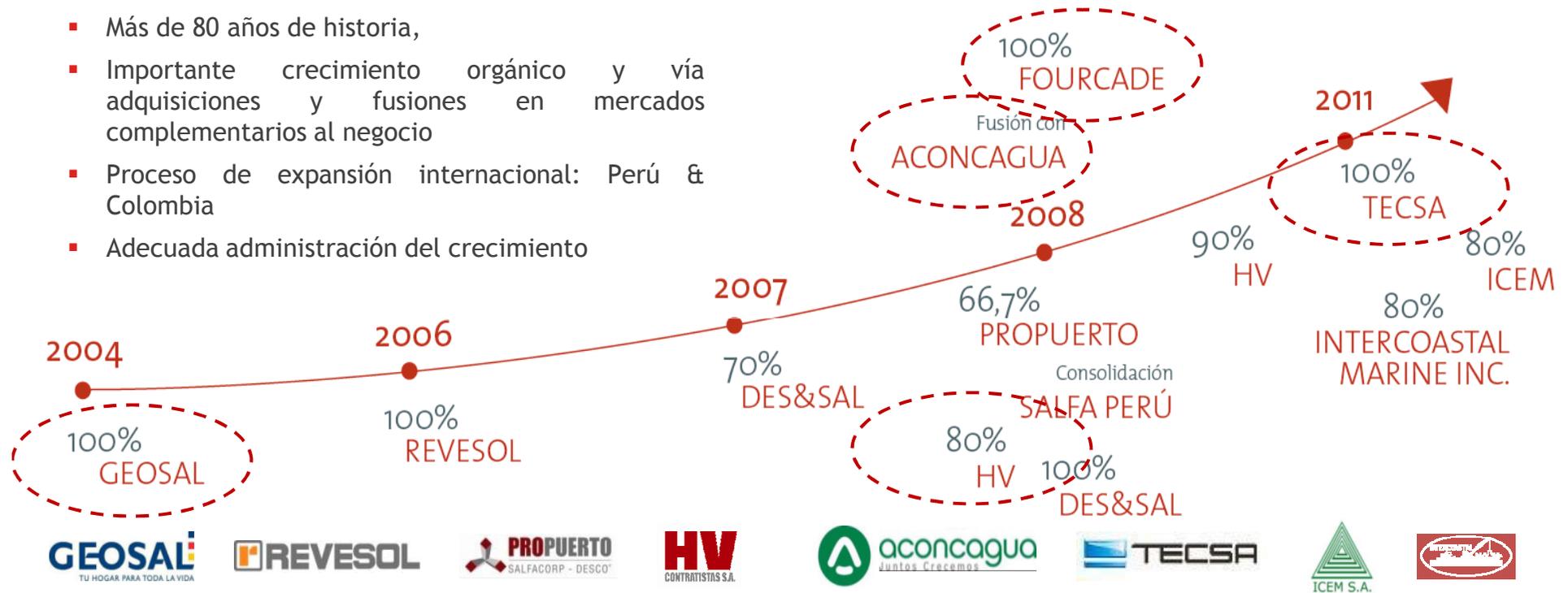


- Base de ingresos diversificada
- Administración enfocada en cada unidad de negocio
- Relaciones de largo plazo con clientes
- Aprox. 24.000 empleados

(*) Estimado a un tipo de cambio de cierre de diciembre 2004 (557,40 pesos/US\$), cierre de marzo 2011 (479,46 pesos/US\$) y cierre de junio 2011 (468,15 pesos/US\$)

Crecimiento vía Fusiones y Adquisiciones

- Más de 80 años de historia,
- Importante crecimiento orgánico y vía adquisiciones y fusiones en mercados complementarios al negocio
- Proceso de expansión internacional: Perú & Colombia
- Adecuada administración del crecimiento



EDIFICIO GEOMAR
CONCON



MINERA EL TESORO



PLANTA TRATAMIENTO
MOLINA



HACIENDA EL PEÑÓN
PUENTE ALTO



RUTA 160
BIO BIO

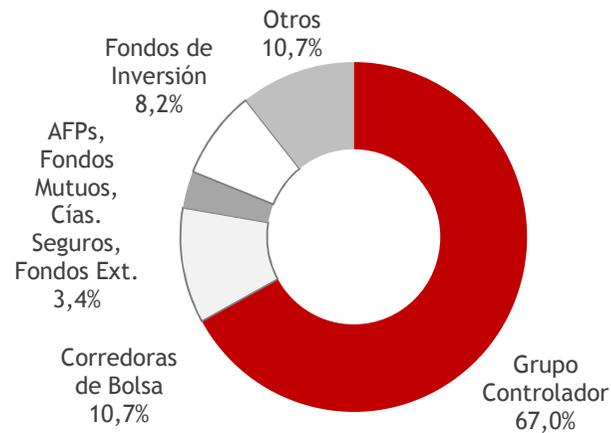
Diversificada Base de Accionistas



- Familias chilenas relacionadas a la industria de la construcción y con amplia experiencia y conocimiento del sector

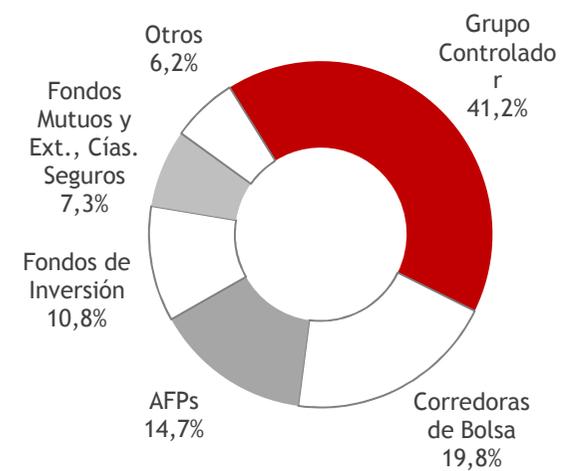
41%

Estructura de Propiedad (dic-04)

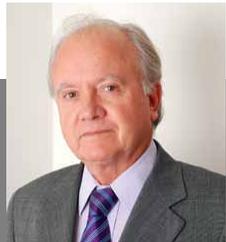


59%

Estructura de Propiedad (jun-11)



Gobierno Corporativo: Profesional y Moderno



Albero Etchegaray
Presidente



Aníbal Montero
Vice Presidente



Francisco Gutiérrez
Director



Ma. Gracia Cariola
Director



Andrés Navarro
Director



Juan Luis Rivera
Director



Pablo Salinas
Director

- Presencia de Directores Independientes (3)
- Comité de Directores
- Directorios a nivel de filiales: Salfa Ingeniería y Construcción S.A. y Aconcagua S.A.

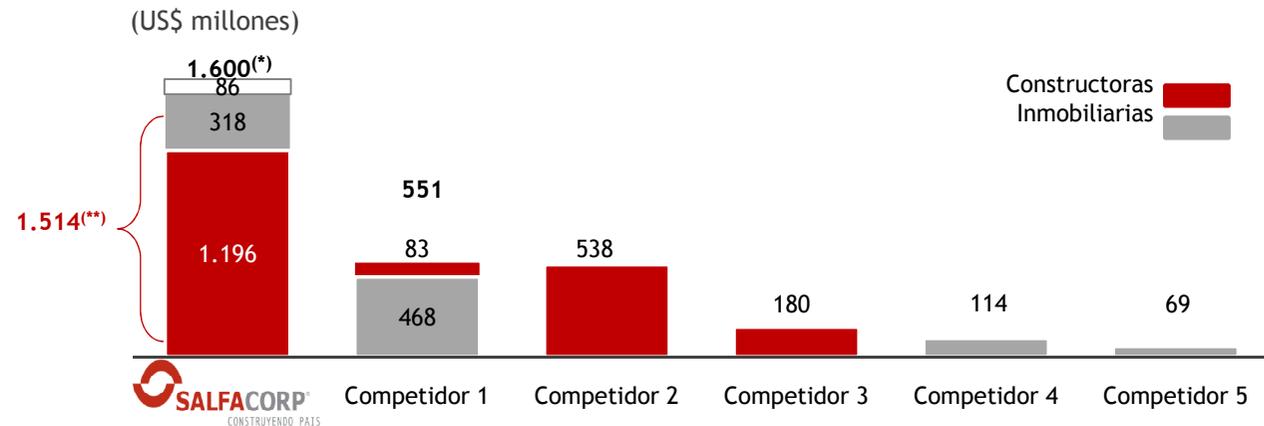


- Administración con un promedio de 20 años de experiencia e intereses alineados con los accionistas mediante planes de “Stock Option”
- Administración enfocada en cada unidad / segmento de negocio
- Procesos estandarizados con procesos y herramientas modernas (SAP)
- Reputación por ejecución de obras en los plazos y presupuestos estipulados

La Mayor Compañía del Sector Construcción en Chile...

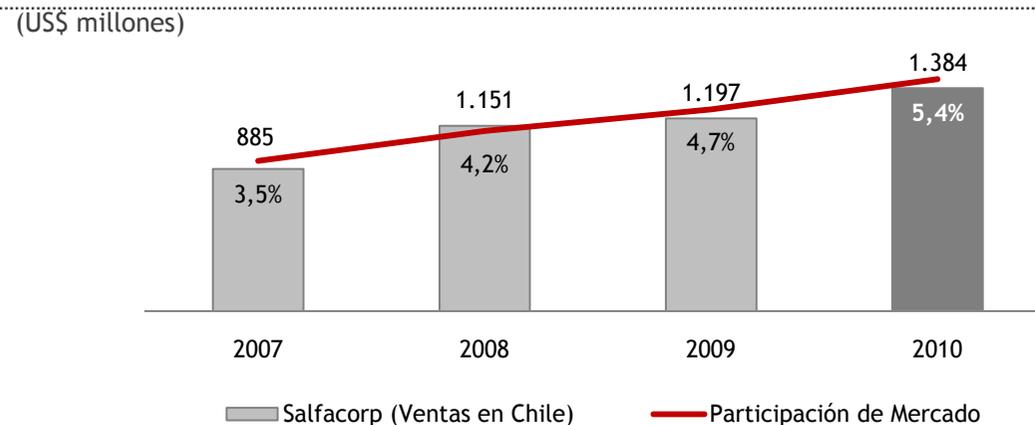
- SalfaCorp es el mayor actor del sector construcción...
- ...y uno de los líderes del sector inmobiliario

Ingresos 2010 de empresas del sector construcción en Chile



- Sostenido crecimiento en participación de mercado...
- ...Adquisición de TECSA aumenta esta participación a 6,7%...

Participación de mercado estimada de SalfaCorp (***)

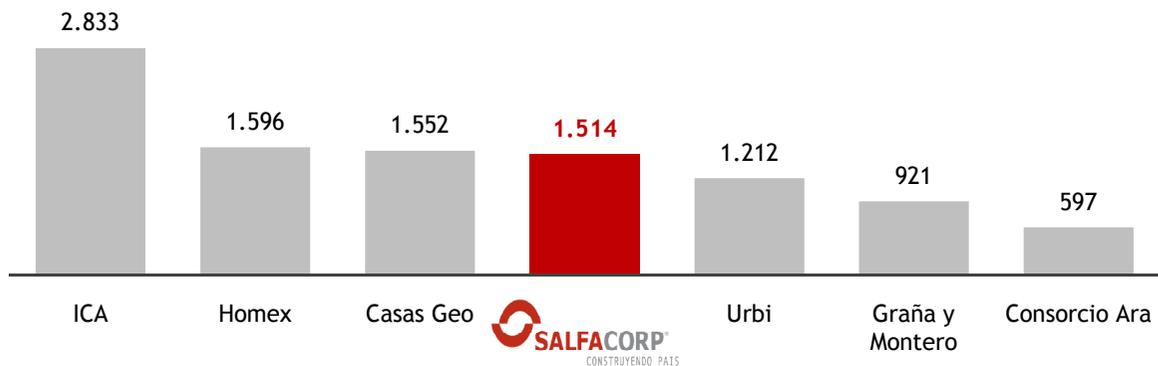


...y unas de las más importantes de Latinoamérica

- Salfacorp empieza a consolidarse como uno de los actores más relevantes a nivel regional

Ingresos 2010 - Principales compañías latinoamericanas(*)

(US\$ millones)



- Su gran escala operacional le permite ejecutar obras de gran envergadura en diversas especialidades constructivas



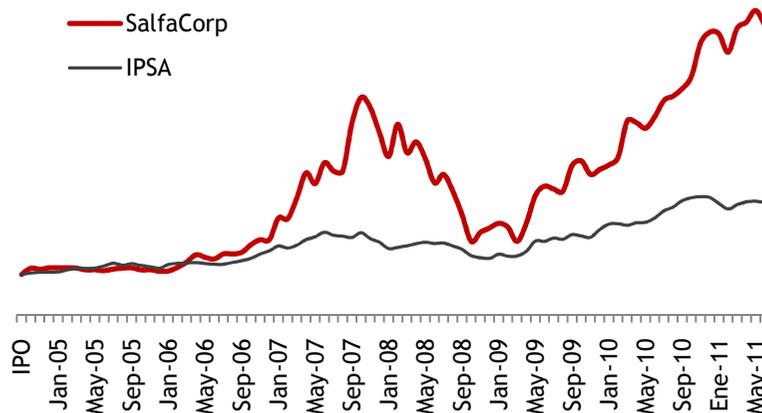
Fuente: Compañía, Bloomberg.

(*) No incluye las compañías de Brasil ni empresas no listadas en las respectivas bolsas de valores. Tipos de cambio: CLP468,01; MXN12,34; PER2,81 al 1/1/2011

Un Modelo Validado por el Mercado...

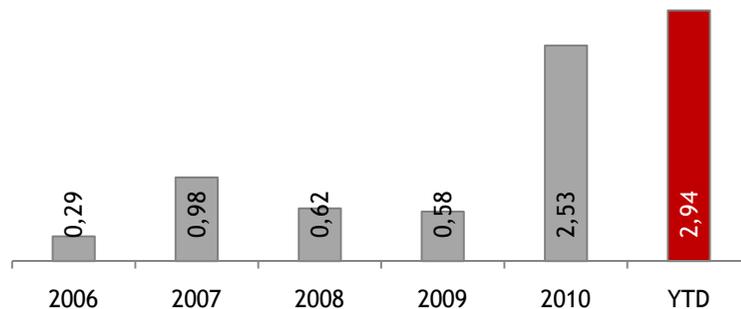
Acción SalfaCorp S.A. vs índice IPSA

Base 100



Monto Promedio Transado Diario (*)

(US\$ millones)



(*) Estimado a un tipo de cambio de cierre de cada período

Activo agente en el mercado de capitales:

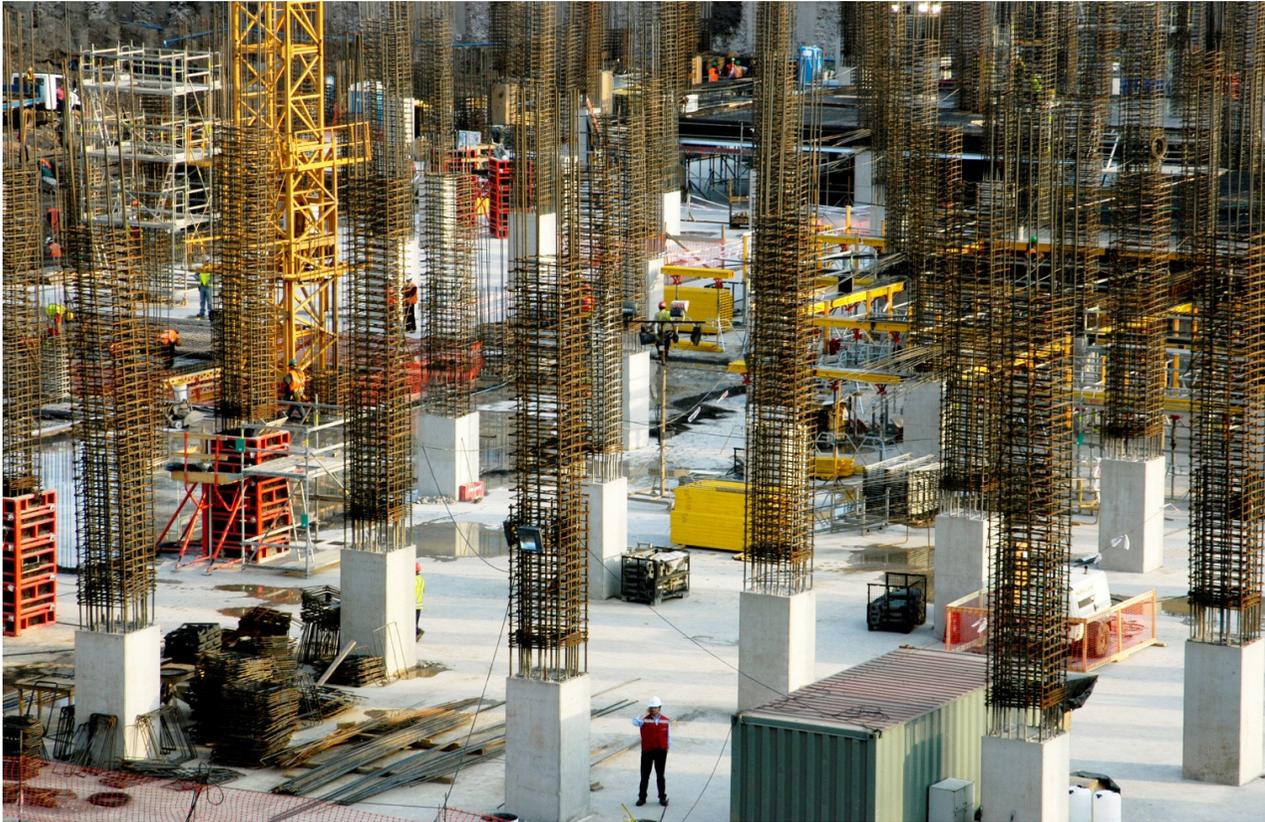
- Apreciación de la acción de 627,7% desde su apertura en 2004 a junio 2011 vs 182,1% del IPSA en el mismo período,
- Constante crecimiento en la liquidez de la acción,
 - ✓ Monto Promedio Transado Diario US\$ 2,94 millones (YTD)
- Presente en índice IPSA,

**Capitalización Bursátil (jun-11) =
US\$ 1.639 millones**

Clasificación de Riesgo, junio 2011

	Credit Rating	Outlook
	BBB+	Estables
	BBB+	Estables
	A-	Estables

Fuente: Bolsa de Comercio de Santiago, Clasificadoras de Riesgo



02

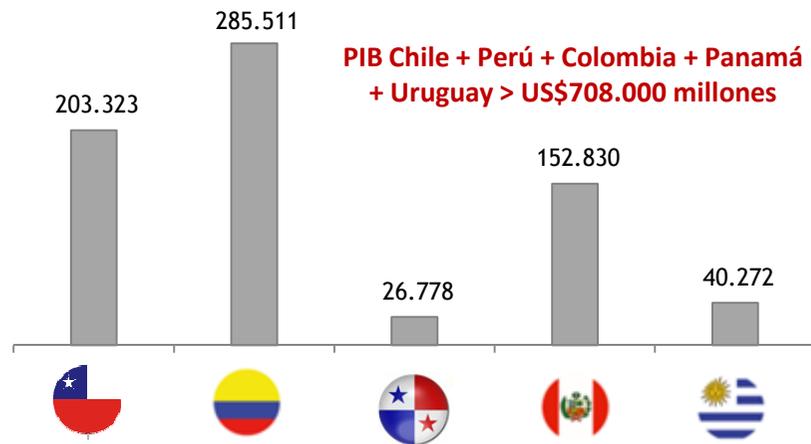
CAPÍTULO

SITUACIÓN DE LA ECONOMÍA E INDUSTRIA

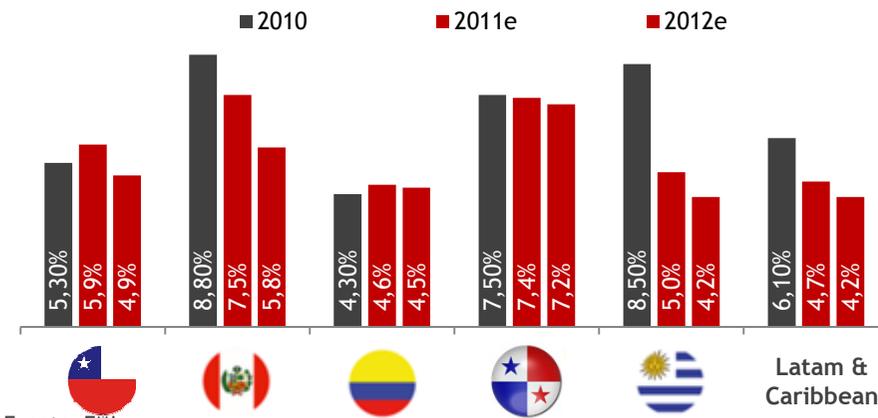
Perspectivas Económicas de los Mercados de SalfaCorp S.A.

PIB Chile, Peru & Colombia

US\$ millones (2010)

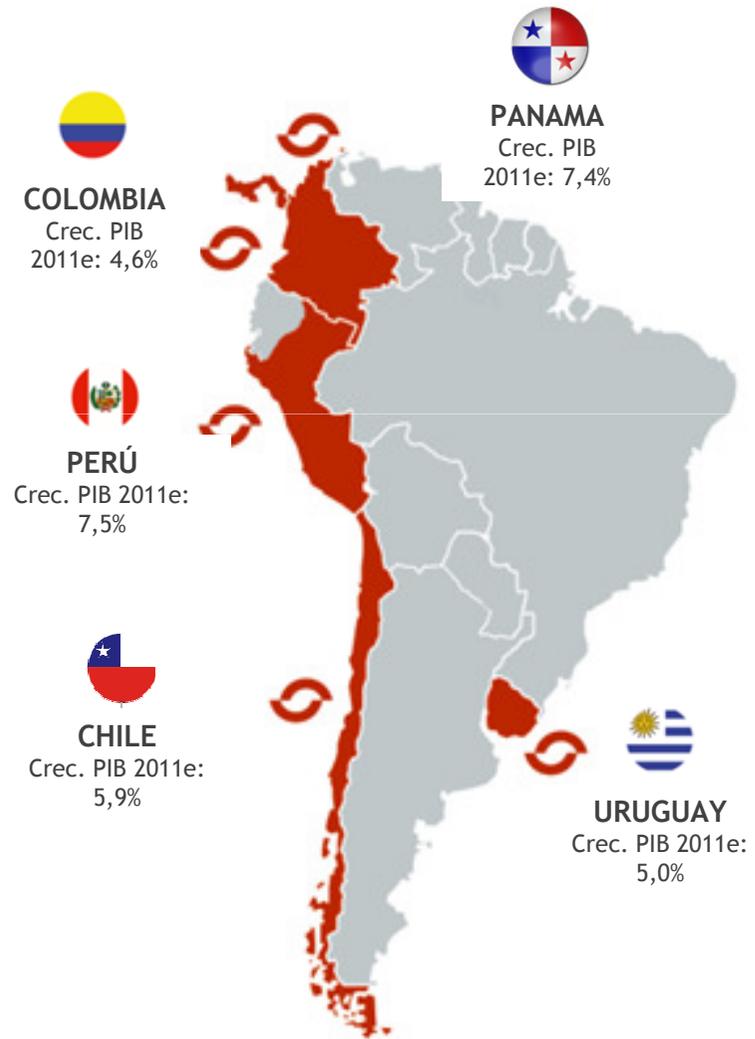


Var.% PIB



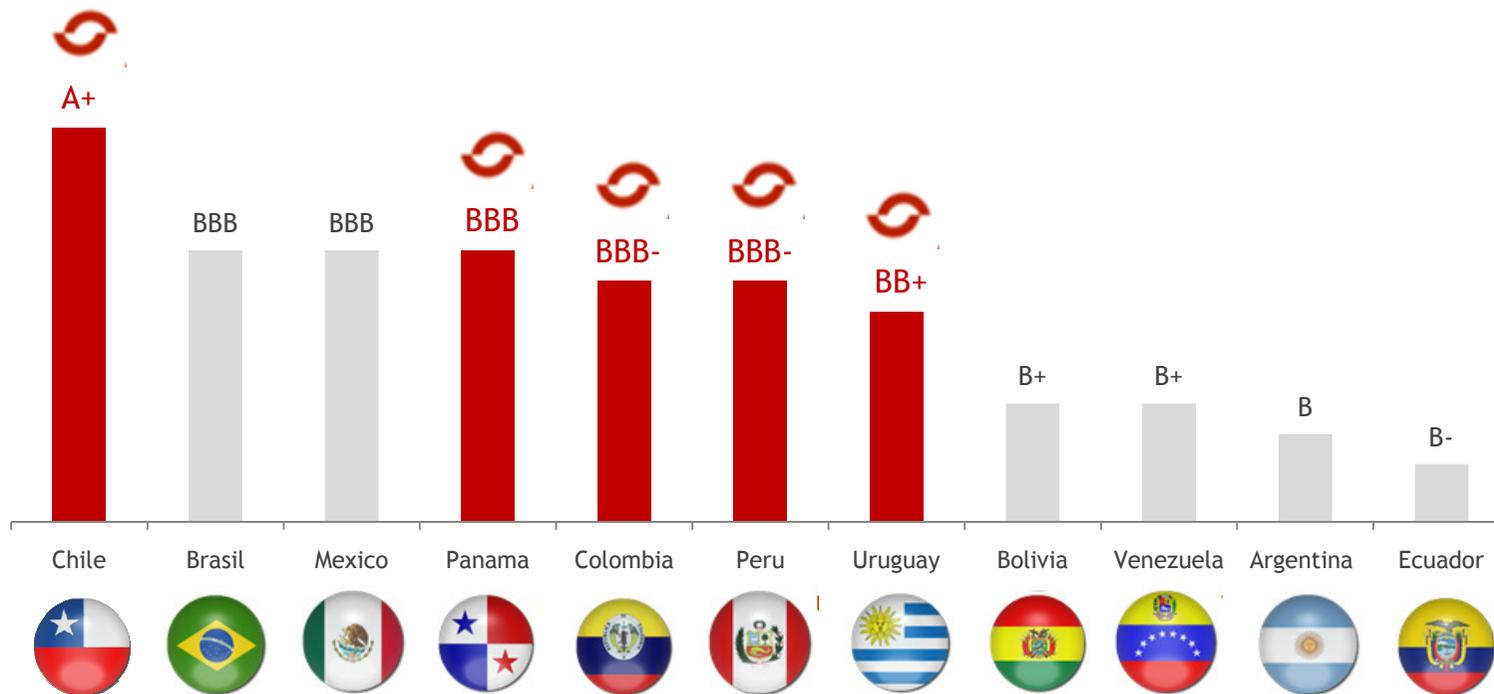
Fuente: FMI

Fuente: FMI



Operaciones en Países con menor riesgo que la Región

Clasificación de Riesgo de países Latam, junio 2011

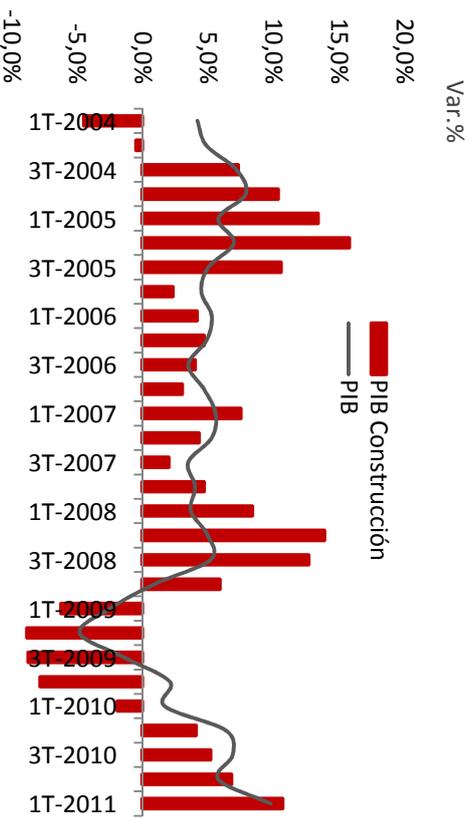


Fuente: Fitch Ratings, en base a Clasificación de Deuda en Moneda Extranjera.

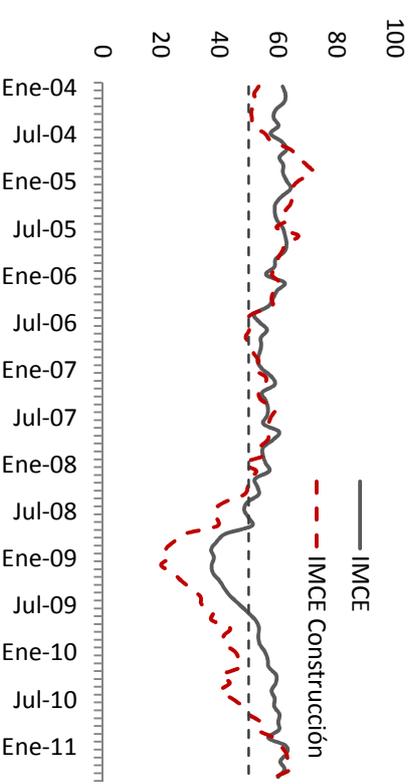
✓ **Chile, Panamá, Peru, Colombia y Uruguay** muestran favorables perspectivas de clasificación de riesgo en comparación con la Región

Chile: Favorable entorno económico

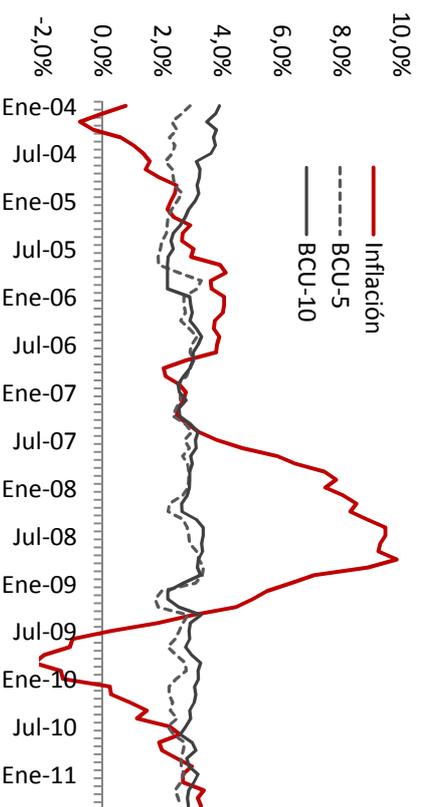
PIB Economía Nacional vs PIB Construcción



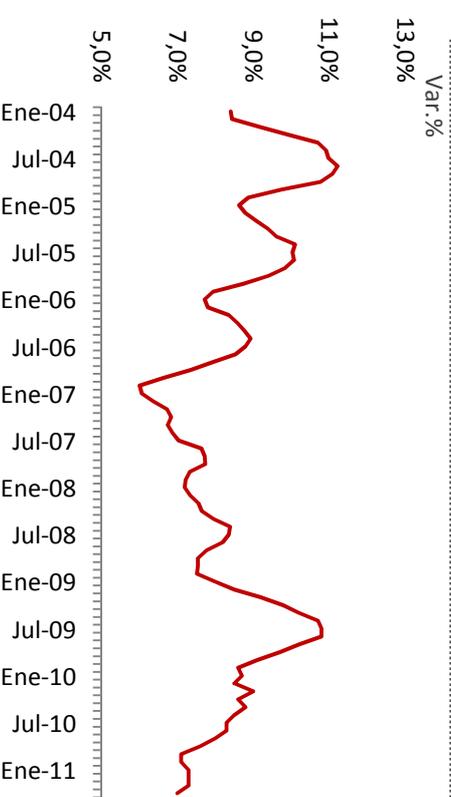
Expectativas Económicas



Tasas de Interés (BCU) vs Inflación



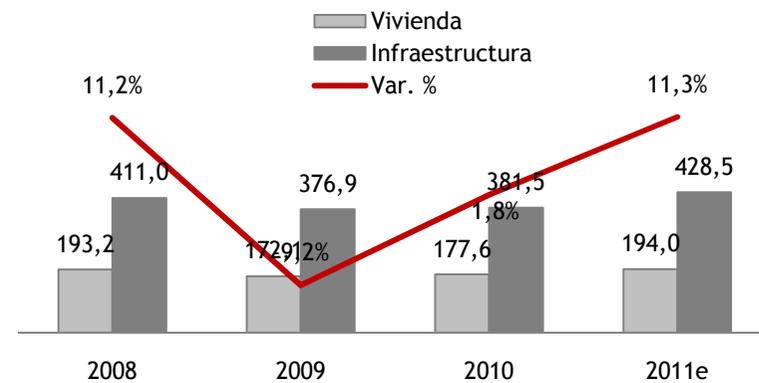
Tasa de Desempleo



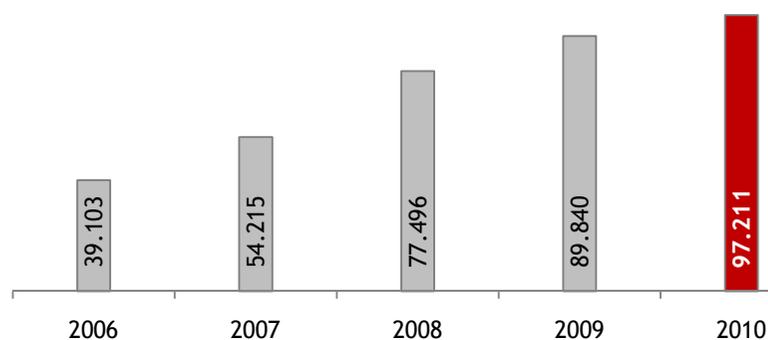
Chile: Inversión en Construcción crecería 11,3% en 2011e

- Inversión en Construcción crecería 11,3% en 2011e, impulsado por el segmento infraestructura (pública y privada)
- Nivel *record* de inversión en obras por ejecutar en años próximos:
 - ✓ *energía y minería lideran la inversión en obras por ejecutar*

Inversión en Construcción (vivienda e infraestructura)
(UF millones & Var.%)

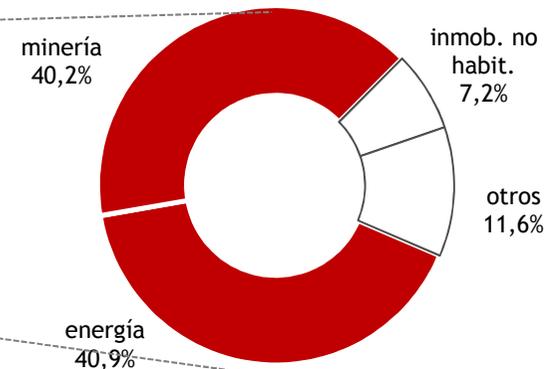


Inversión en Obras por Ejecutar
(US\$ millones)



Fuente. Cámara Chilena de la Construcción (Mach32).

Inversión en Obras por Ejecutar por Sector Económico
(US\$97.211 millones)

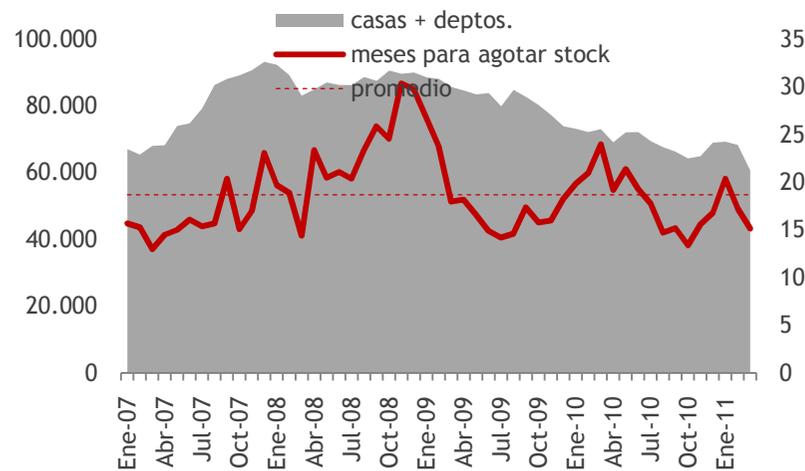


Fuente. Cámara Chilena de la Construcción (Mach 32).

Chile: Se confirma dinamismo en el mercado inmobiliario...

Oferta vs Meses para agotar Stock (Nacional)

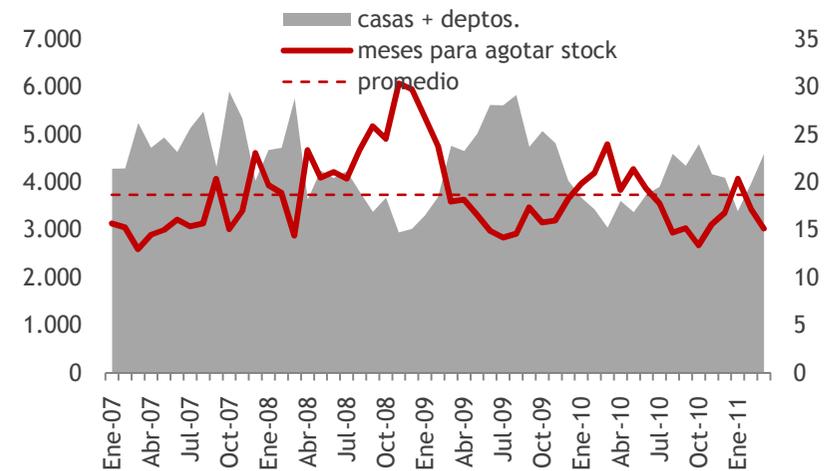
(unidades físicas)



Fuente. CChC.

Venta vs Meses para agotar Stock (Nacional)

(unidades físicas)



Fuente. CChC.

- El stock de viviendas disminuye consecutivamente en los últimos meses ... Avala momento propicio para inicio de obras
- Ventas en últimos meses presentan una variación mensual positiva ... Se consolida inicio de dinamismo inmobiliario

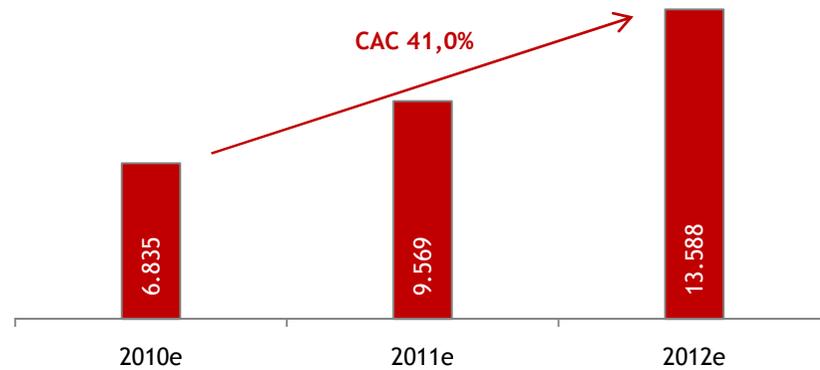
	PIB PerCapita (PPP) US\$	Hogares por cada 1000 hab.
Chile 1992	7.238	252
Chile 2002	9.961	291
Chile 2010E	14.400	???
España 2000	17.300	466

Source: Central Bank and PNUD Reports
Census 1992 and 2002

Perú & Colombia: Interesantes Oportunidades de Crecimiento

Colombia: Inversión en Construcción

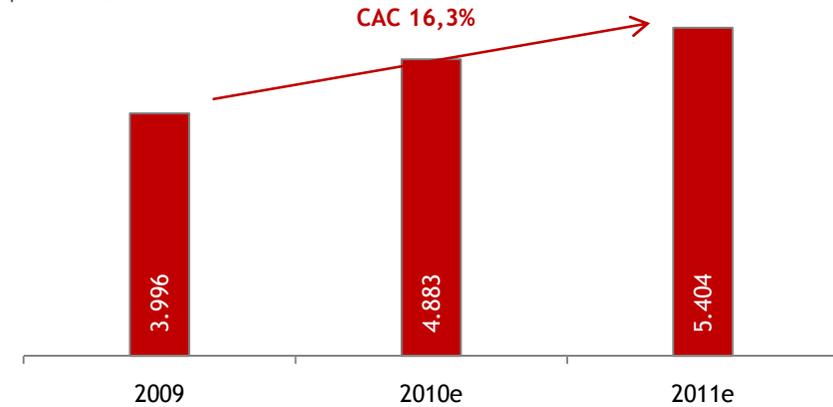
CAC 41,0%



Fuente: BanColombia, Banco de la República, JPMorgan.

Perú: Inversión en Construcción

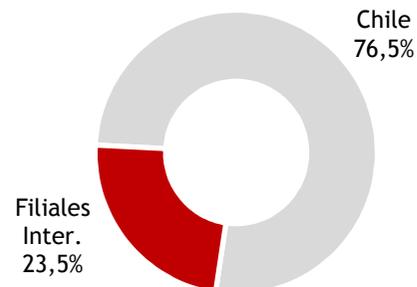
US\$ millones



Fuente: Banco de Crédito de Perú.

SalfaCorp S.A.: Propuestas presentadas y en estudio por país

US\$ 4.009 millones



- De acuerdo a esta información, el sector de la construcción en los mercados de Perú y Colombia muestra importantes crecimientos en los próximos años



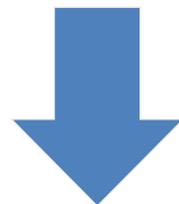
03

CAPÍTULO

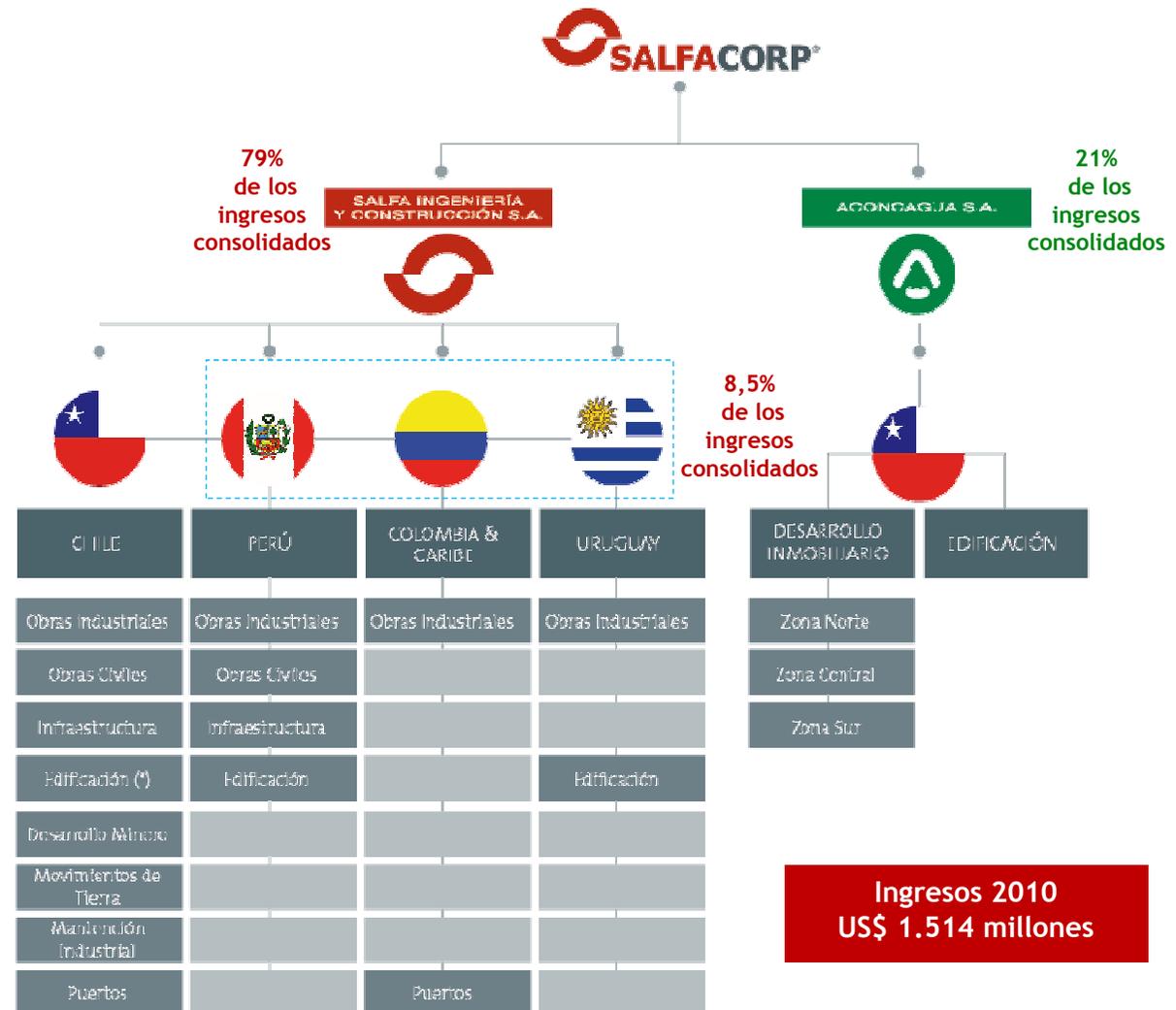
UNIDADES DE NEGOCIO

Exitoso modelo de negocios estructurado para crecer...

- ✓ Estructurado para crecer de forma ordenada y planificada
- ✓ Especialidades replicables en otros países
- ✓ Unidades diversificadas e independientes



- Management
- Control
- Riesgo acotado
- Diversificación

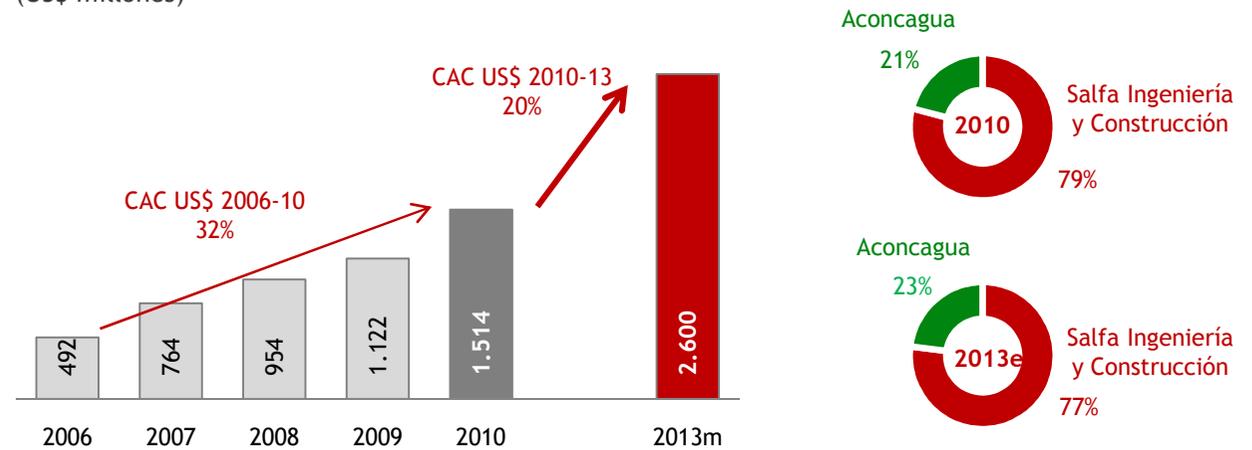


**Ingresos 2010
US\$ 1.514 millones**

Atractivas perspectivas de crecimiento en ingresos...

Evolución de los ingresos de la Compañía (2006-2010 y meta 2013)

(US\$ millones)



- Una historia de crecimiento sostenido...
- ... y atractivas perspectivas de ingresos esperados...

- Que se concreta a través de crecimiento orgánico de los negocios...
- ... y crecimiento vía adquisiciones de compañías en nichos de mercado y asociaciones estratégicas...



PACÍFICO SUR (AMÉRICA LATINA)

- crecimiento orgánico
- vía adquisiciones y/o asociaciones



MERCADO LOCAL

- crecimiento orgánico
- vía fondos públicos de inversión y/o convenios





3.1 >

Salfa Ingeniería y Construcción S.A.



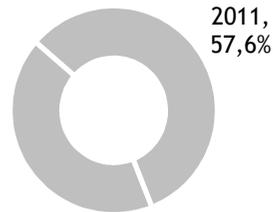
Más de US\$ 890 millones de saldo por ejecutar de obras de I&C

- **Atomización de contratos (bajo riesgo):**

- ✓ 139 proyectos (terceros)

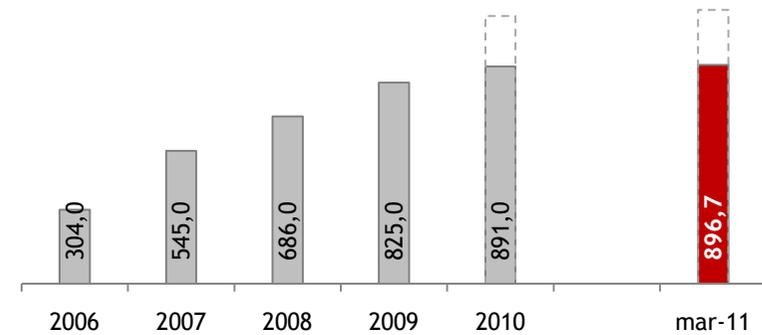
- **Ventas futuras aseguradas:**

- ✓ Saldo de obras por ejecutar: US\$ 897 millones (mar-11)
- ✓ 57,6% a ejecutarse en 2011 / 42,4,0% en 2012 y 2013



Saldo por Ejecutar de Obras

(US\$ millones)



(*) Saldo por Ejecutar de Obras Contratadas en US\$ de cada período

(**) Backlog 2010 y mar-11 no incluyen el segmento de Edificación



Montaje Industrial



Obras Cíviles



Infraestructura



Mantenimiento Industrial



Puertos



Túneles



Revolosol

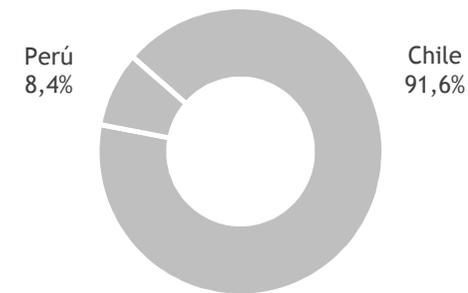
Diversificación del negocio de Ingeniería y Construcción...

■ Ingresos responden a factores no relacionados entre sí:

- ✓ Obras Industriales: Factores estructurales de largo plazo
- ✓ Obras de Construcción: PIB, infraestructura pública, etc.
- ✓ Edificación: PIB, empleo, factores demográficos, financiamiento, etc.

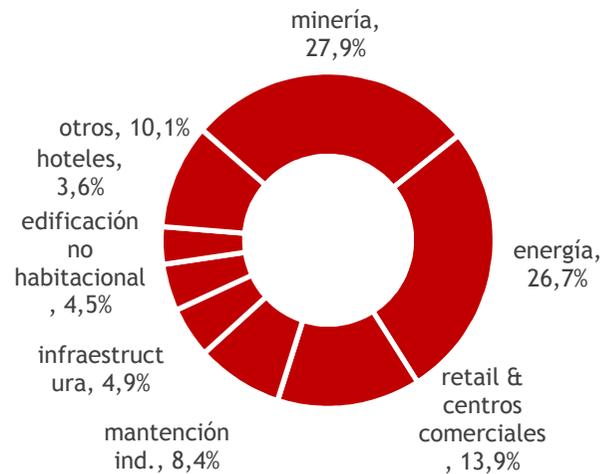
Saldo por Ejecutar de Obras por Mercado

Total: US\$ 897 millones



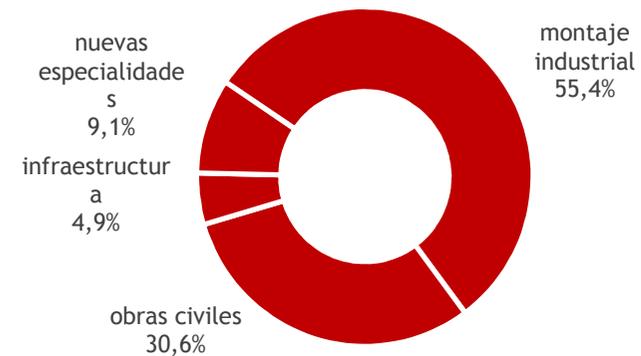
Saldo por Ejecutar de Obras por Sector de la Economía

Total: US\$ 897 millones



Saldo por Ejecutar de Obras por Segmento de Negocio

Total: US\$ 897 millones



Pilares del crecimiento: nuevos mercados y especialidades...



COLOMBIA & CARIBE
Ventas 2011E:
US\$ 40 millones.



PERÚ
Ventas 2011E:
US\$ 215 millones



URUGUAY
Ventas 2011E:
US\$ 40 millones



Plan Estratégico:
Ingreso a nuevas
especialidades...



TÚNELES



PUERTOS



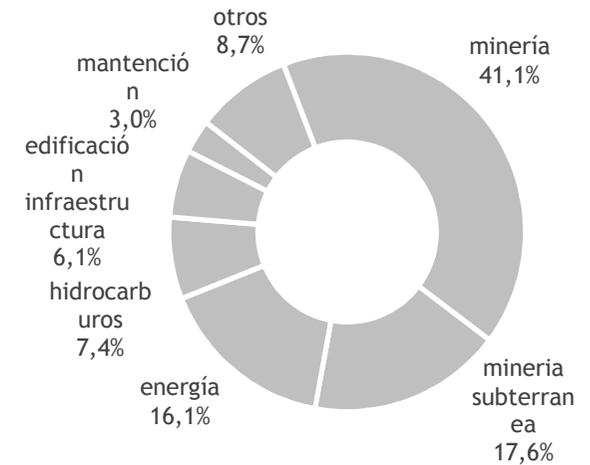
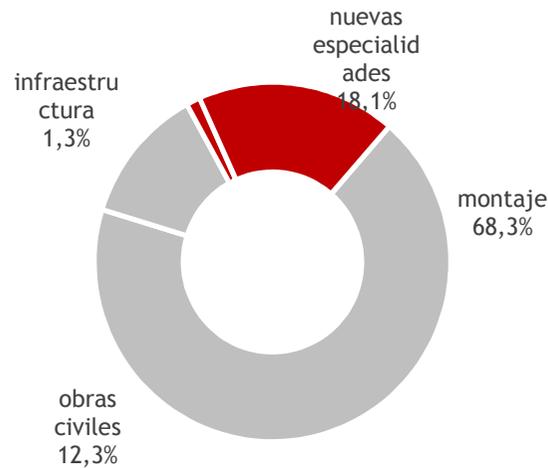
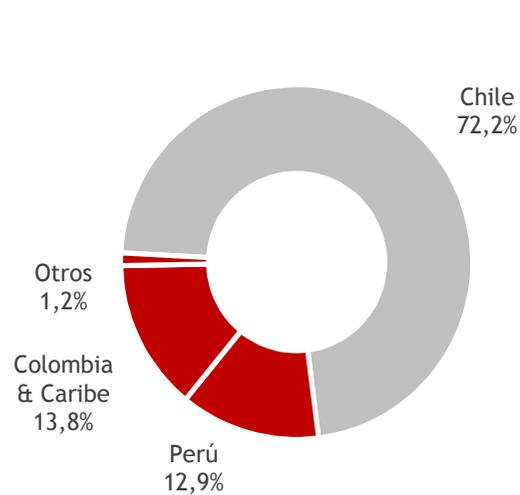
MOVIMIENTOS
DE TIERRA



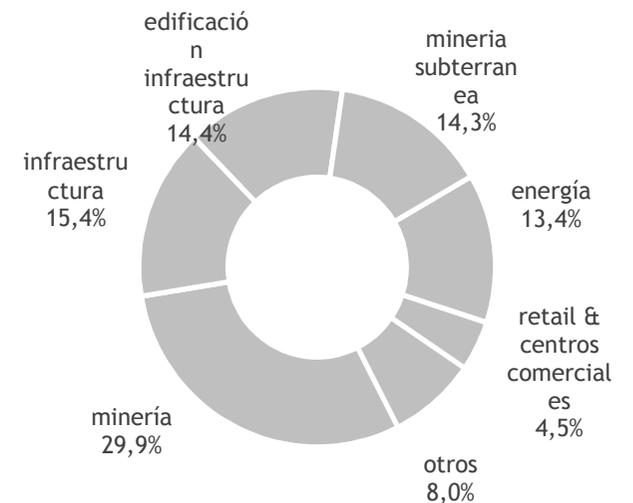
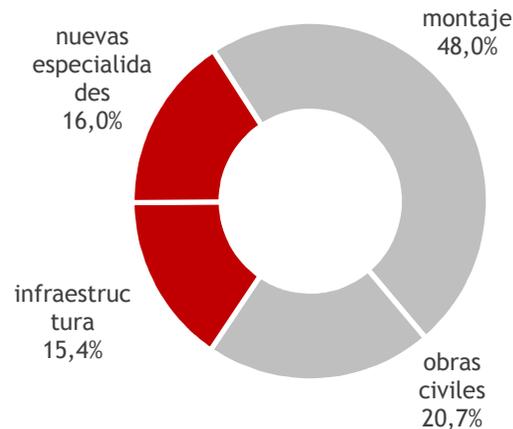
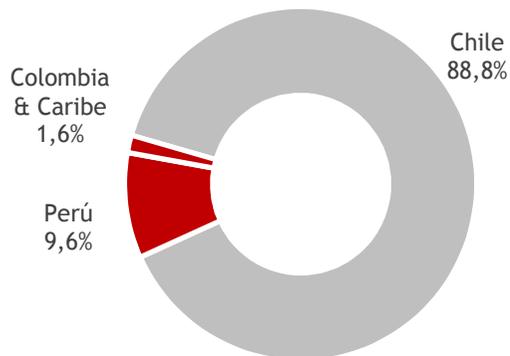
INFRAESTRUCTURA

Más de US\$ 4.000 millones en propuestas presentadas & en estudio...

■ PROPUESTAS PRESENTADAS: US\$ 2.954 MILLONES



■ PROPUESTAS EN ESTUDIO: US\$ 1.055 MILLONES



Estrategia de crecimiento vía adquisiciones: TECSA...



- Saldo por ejecutar de obras contratadas a diciembre de 2010 de US\$ 375 millones:
 - ✓ 77% de obras por ejecutar en 2011
- Ventas consolidadas 2010 de US\$ 337 millones

- Geovita
 - ✓ Unidad de desarrollo minero
 - ✓ Alta especialización en túneles
- Fe Grande
 - ✓ Unidad de movimiento tierras



Estrategia de crecimiento vía adquisiciones: ICEM e IMI...



ICEM: nueva especialidad

✓ Adquisición del 80% de ICEM

✓ Alta especialización

Movimiento de tierra,
perforación y tronaduras

✓ Incremento en resultados

US\$ 17 millones en ventas 2010
US\$ 7 millones en utilidad 2010

✓ Atractiva cartera de clientes

Caserones, Los Bronces,
Pascua Lama, etc.



IMI: expansión regional



Intercoastal
Marine Inc.

✓ Adquisición del 80% de IMI

A través de ConSalfa

✓ Incremento en resultados

US\$ 41 millones en ventas 2010
US\$ 39 millones en *backlog*
Rentabilidades históricas mayores al 15%

✓ Nuevo polo de desarrollo

en Centroamérica

✓ Expansión de operaciones

Puertos, muelles y gran
variedad de obras de ingeniería

Eficiente administración de adquisiciones...

- Modelo de negocios pre-adquisiciones...



- Modelo de negocios post-adquisiciones...



El modelo de negocios de SalfaCorp permite incorporar eficientemente las recientes adquisiciones y adaptarlas a las unidades de la Compañía...

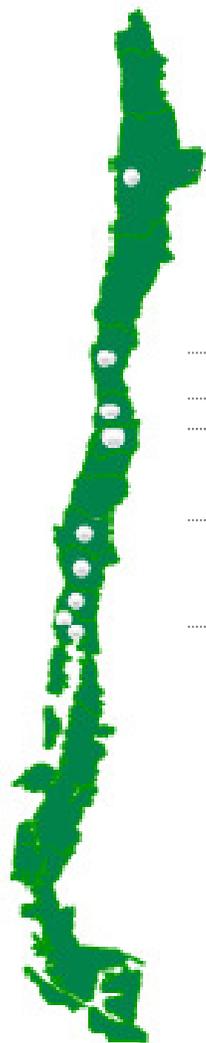


3.2 >

Aconcagua S.A.



Diversificado modelo de negocio de gestión inmobiliaria...



ZONA NORTE - II REGIÓN - IV REGIÓN



Plaza Norte, Antofagasta



San Marcos, Antofagasta



Laguna del Mar, La Serena

ZONA CENTRAL - V REGIÓN - REGIÓN METROPOLITANA



Geomar II, Con Cón



Jardines de la Montaña, Lampa



El Refugio, Colina

ZONA SUR- VIII REGIÓN - IX REGIÓN - X REGIÓN - XIV REGIÓN



Brisas del Valle, Chillán



Obispo Salas, Concepción



Lomas del Río, Valdivia

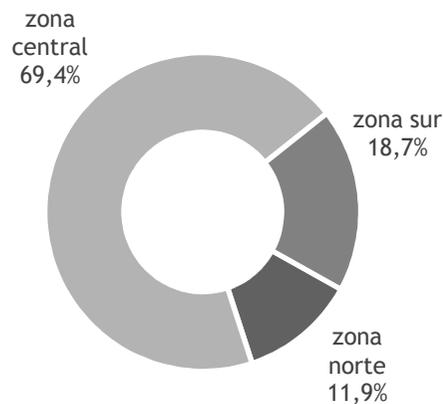
Nuestra diversificación según zona geográfica, producto y segmento

Diversificación de proyectos según zona geográfica, producto y segmento objetivo:

- 64 proyectos en desarrollo en 26 localidades a lo largo del país
- Mix de productos entre casas y departamentos
- Precios desde UF 900 a UF 22.000, abarcando de esta manera los segmentos socioeconómicos altos, medios y bajos.

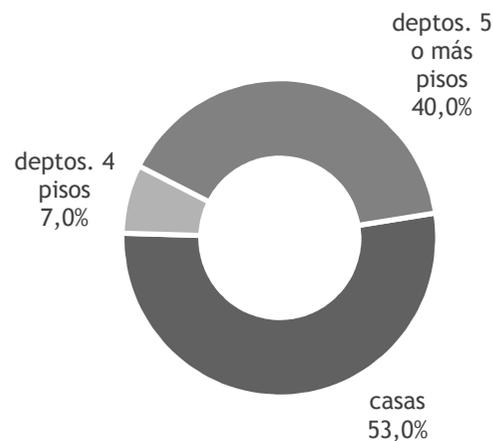
Diversificación Geográfica

Venta Potencial: UF 7,8 millones



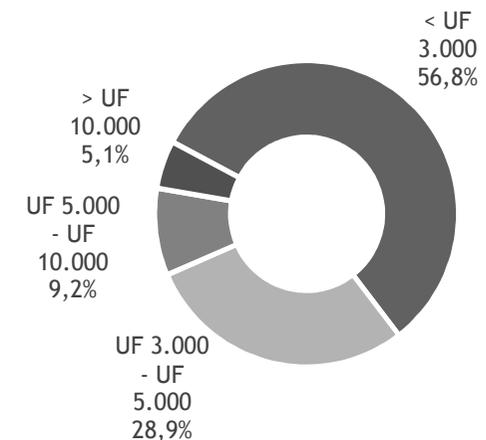
Distribución por Producto

Venta Potencial: UF 7,8 millones



Distribución por Segmento Obj.

Venta Potencial: UF 7,8 millones

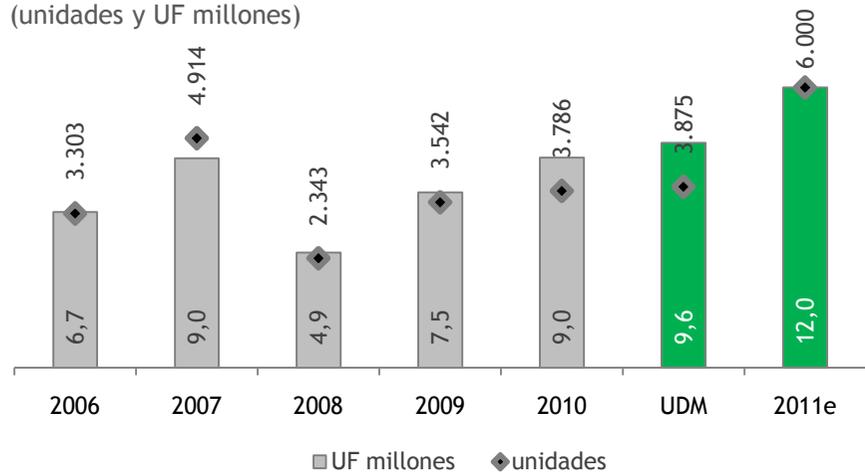


Venta Potencial de los Proyectos Inmobiliarios comprende el stock disponible para la venta de los proyectos en escrituración y proyectos en construcción.

Activa estrategia comercial e innovación explican crecimiento...

Promesas

(unidades y UF millones)

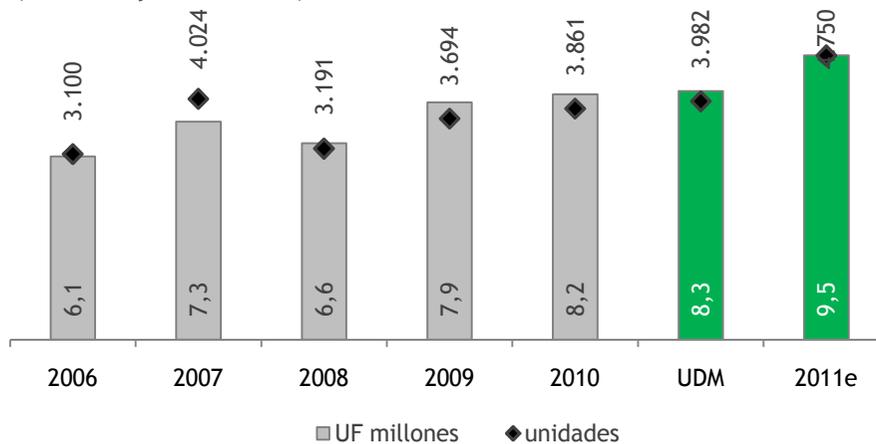


■ Promesas de Compraventa (3m-10 vs 3m-11):

- ✓ 985 unidades (+4,5% '10 vs '11)
- ✓ UF2,45 millones (+37,1% '10 vs '11)

Escrituras

(unidades y UF millones)



■ Escrituras de Compraventa (3m-10 vs 3m-11):

- ✓ 664 unidades (+20,7% '10 vs '11)
- ✓ UF1,55 millones (+3,4% '10 vs '11)

Vetas de crecimiento potencial en la unidad inmobiliaria...

- **Proyectos Inmobiliarios con Valor Agregado:**
 - ✓ Desarrollo de proyectos inmobiliarios con lagunas cristalinas (contrato Aconcagua - Crystal Lagoons)
 - ✓ Tecnologías anti-sísmicas y eficiencia energética
- **Nuevos nichos de mercado (segmento objetivo y áreas geográficas)**
- **Desarrollos No-Habitacionales:**
 - ✓ Comercio, colegios, oficinas,
 - ✓ 40% de la construcción en áreas urbanas
 - ✓ Tasa de crecimiento superior a la tasa de crecimiento del mercado residencial



Laguna del Mar - La Serena



Punta de Águila - Lo Barnechea



Proyecto Antisismico Geocentro
Agustinas - Santiago Centro



Proyecto Eficiencia Energética Terra Mater - Peñalolén

Reactivación de lanzamientos de proyectos durante 2011...

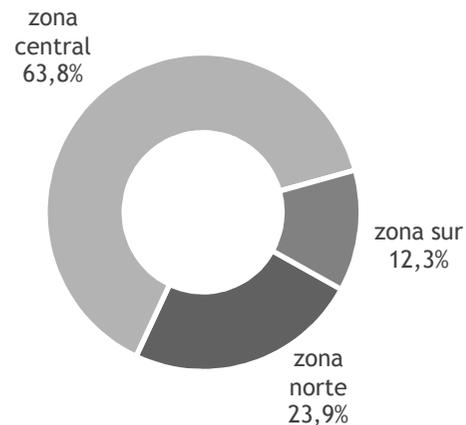
Lanzamientos de Proyectos 2011, según zona geográfica

zona	# proyectos	# etapas	venta potencial (UF)	# unidades
norte	6	19	3.371.123	1.360
centro	39	59	8.978.185	3.343
sur	12	17	1.739.993	1.241
total	57	95	14.089.300	5.944

	+		=	
proyectos en desarrollo (UF) =		7.763.213		Total Venta Potencial (UF) 21.852.130

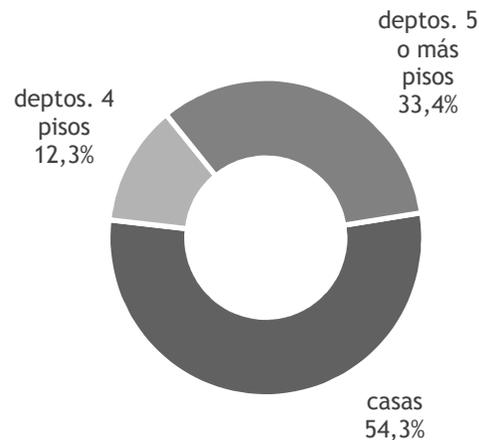
Diversificación Geográfica

Venta Potencial: UF 14,1 millones



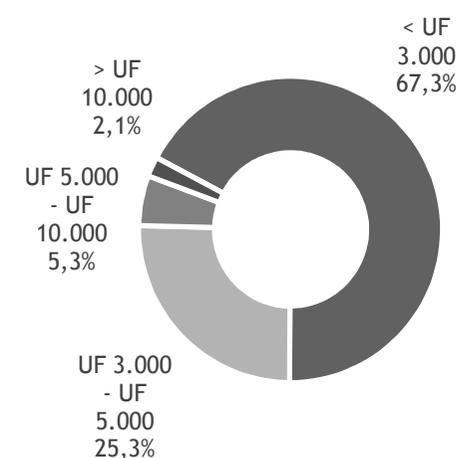
Distribución por Producto

Venta Potencial: UF 14,1 millones



Distribución por Segmento Obj.

Venta Potencial: UF 14,1 millones



Más de US\$ 220 millones de saldo de obras por ejecutar en edificación

■ Atomización de contratos (bajo riesgo):

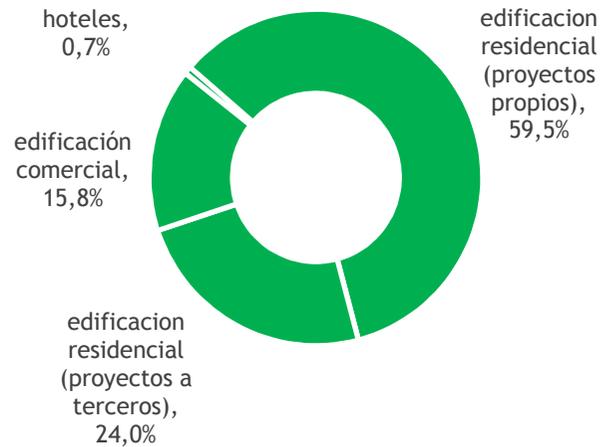
- ✓ 60 proyectos (terceros e internos)

■ Ventas futuras aseguradas:

- ✓ Saldo de Obras por Ejecutar: US\$ 227 millones (mar-11)
- ✓ 86,2% a ejecutarse en 2011 / 13,8,0% en 2012 y 2013

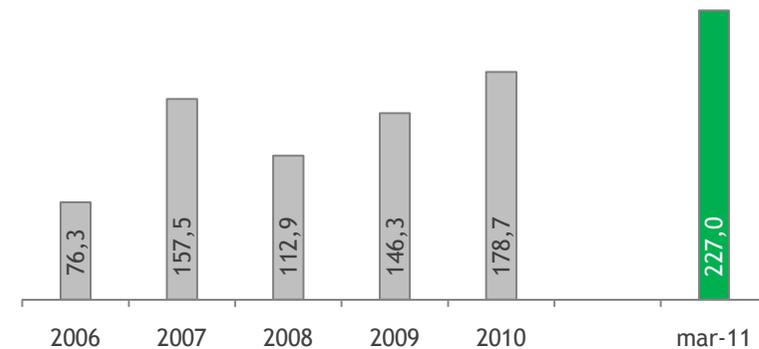
Saldo por Ejecutar de Obras por Sector de la Economía

US\$ 227 millones



Saldo por Ejecutar de Obras

(US\$ millones)



(*) Saldo por Ejecutar de Obras Contratadas en US\$ de cada período



Casas



Edificios



Oficinas



Hoteles



Viviendas Sociales

Plan de Inversión sustenta el crecimiento de ambas unidades...



(*) Comprende proyectos inmobiliarios propios y en asociación con terceros



04

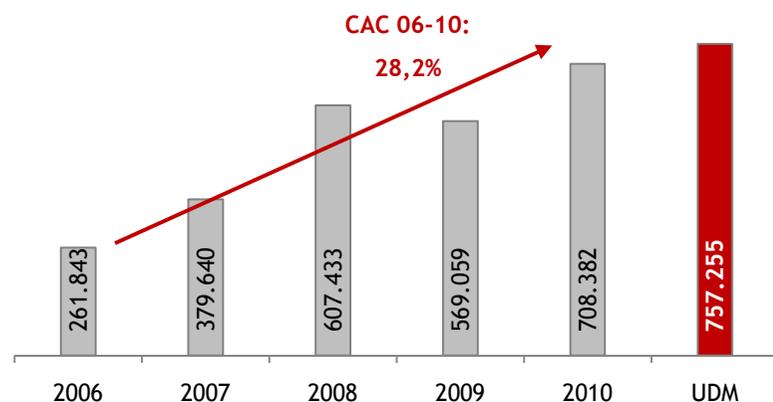
CAPÍTULO

ANTECEDENTES FINANCIEROS

Resultados confirman dinamismo del sector construcción...

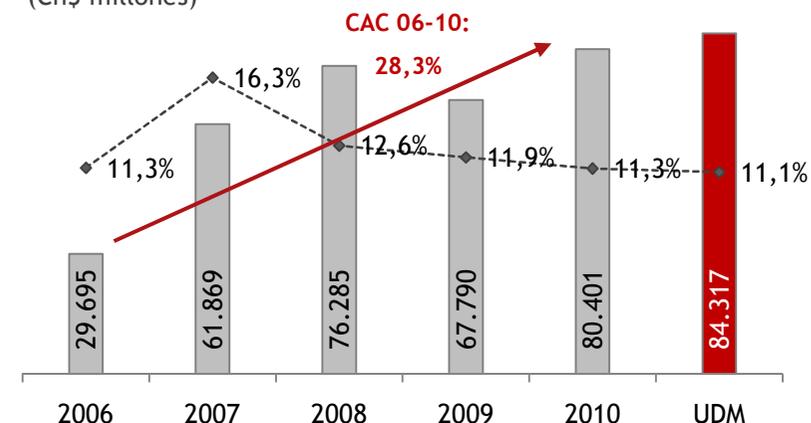
Ingresos de Actividades Ordinarias

(Ch\$ millones)



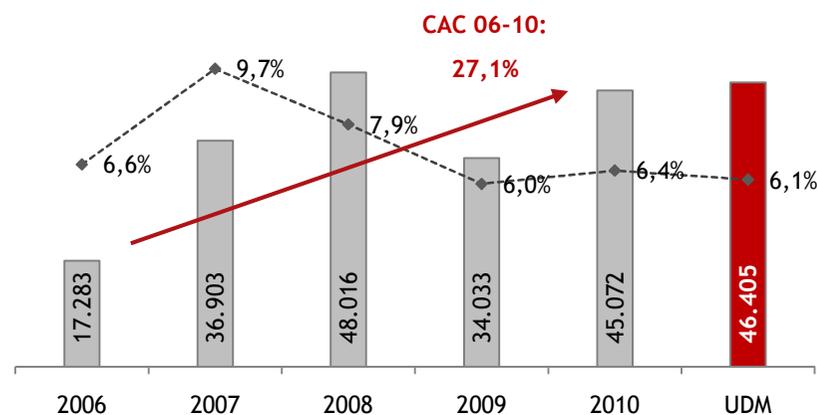
Ganancia Bruta & % ganancia bruta / ingresos

(Ch\$ millones)



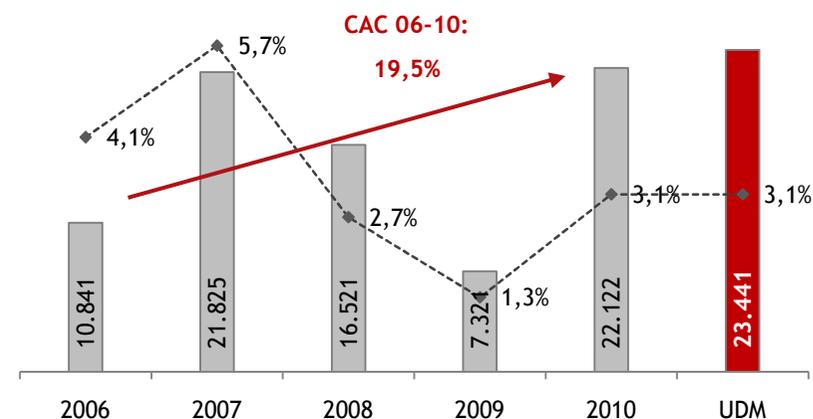
EBITDA & % EBITDA / ingresos

(Ch\$ millones) (*)



Ganancia (pérdida) del período & % ganancia / ingresos

(Ch\$ millones)

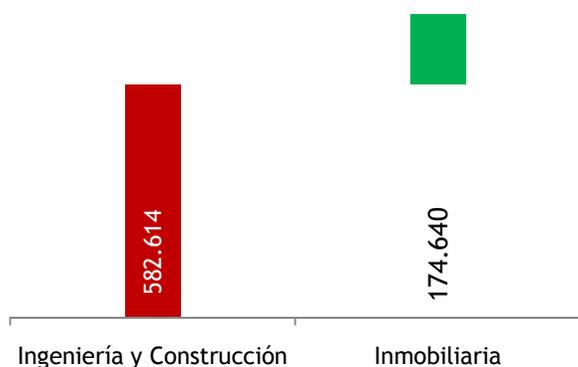


(*) EBITDA se define como la suma de las cuentas Ganancia Bruta, Otros ingresos, por función, Costos de distribución, Gasto de administración, Depreciación y Amortización de Intangibles, Participación en las ganancias (pérdidas) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación.

Diversificada fuente de ingresos y resultados ...

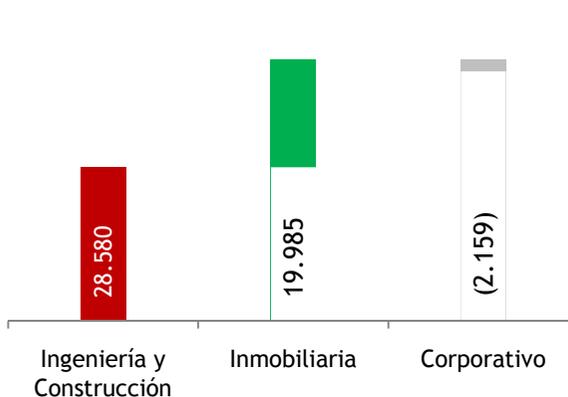
Ingresos por Unidad de Negocio

Ch\$ 757.255 millones (UDM mar-11)



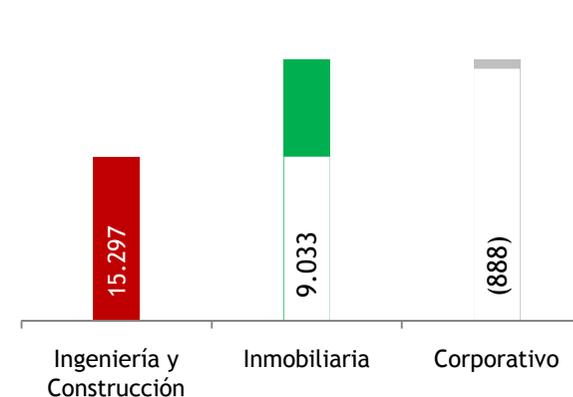
EBITDA por Unidad de Negocio

Ch\$ 46.405 millones (UDM mar-11)



Ganancia por Unidad de Negocio

Ch\$23.441 millones (UDM mar-11)



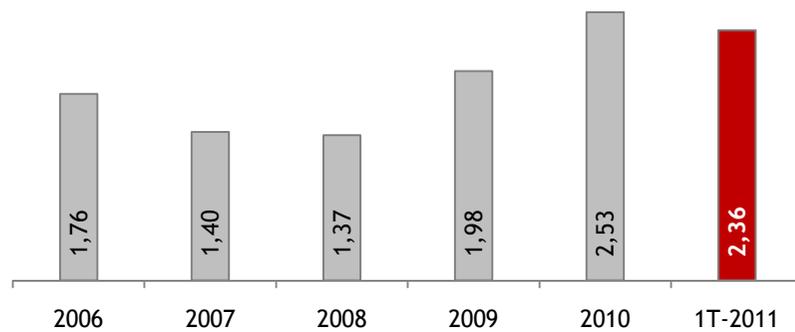
Aporte a los Resultados por Unidad de Negocio

%	Ingresos de Actividades Ordinarias		EBITDA		Ganancia del Ejercicio	
	UDM mar-2011	Objetivo (2013)	UDM mar-2011	Objetivo (2013)	UDM mar-2011	Objetivo (2013)
INGENIERÍA Y CONSTRUCCIÓN	76,9%	77,0%	58,8%	74,0%	62,9%	69,0%
INMOBILIARIA	23,1%	23,0%	41,2%	26,0%	37,1%	31,0%

Sólida posición financiera y estructura de capital sustentan el crecimiento...

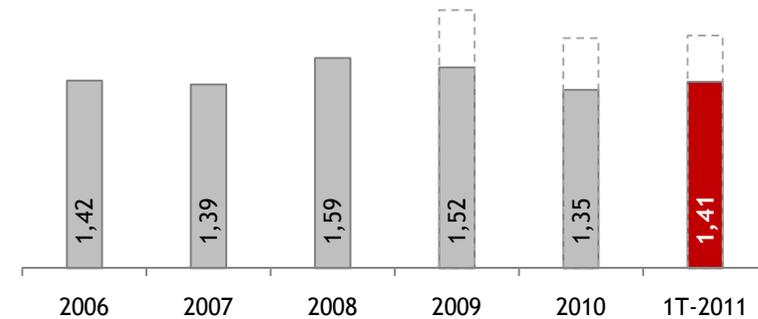
Liquidez

(Activos Corrientes / Pasivos Corrientes)



Endeudamiento

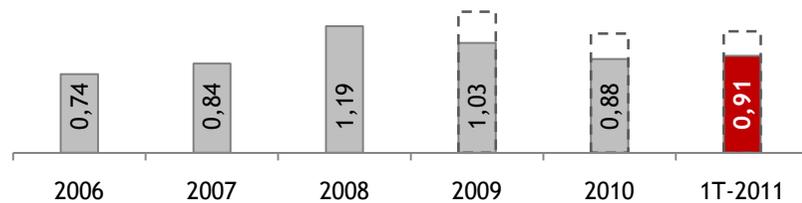
(Pasivos Exigibles / Patrimonio + PM)



Endeudamiento Financiero

(Deuda Financiera / Patrimonio + PM)

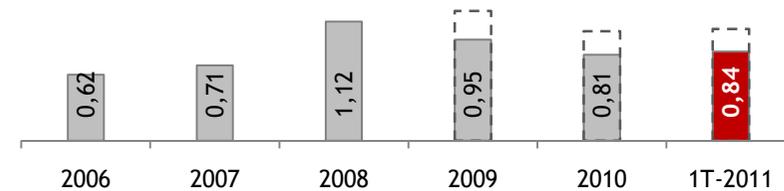
Covenant: < 2,5x



Endeudamiento Financiero Neto

(Deuda Financiera Neta / Patrimonio + PM)

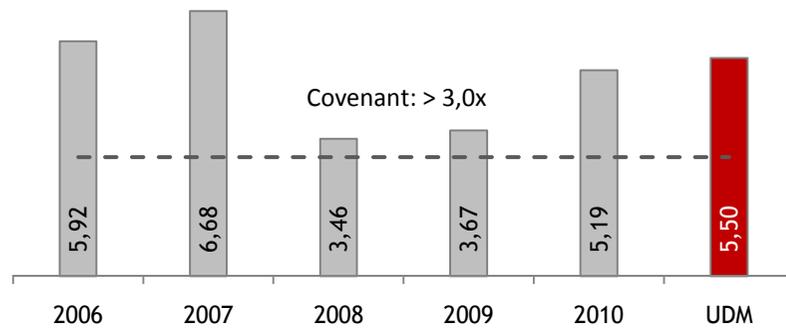
Covenant: < 2,0x



Enfocando nuestros esfuerzos en la rentabilidad del negocio...

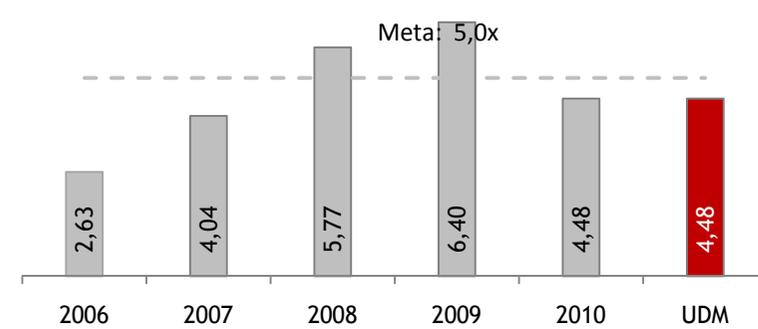
Cobertura de Gastos Financieros Netos

(EBITDA UDM / Gastos Financieros Netos UDM)



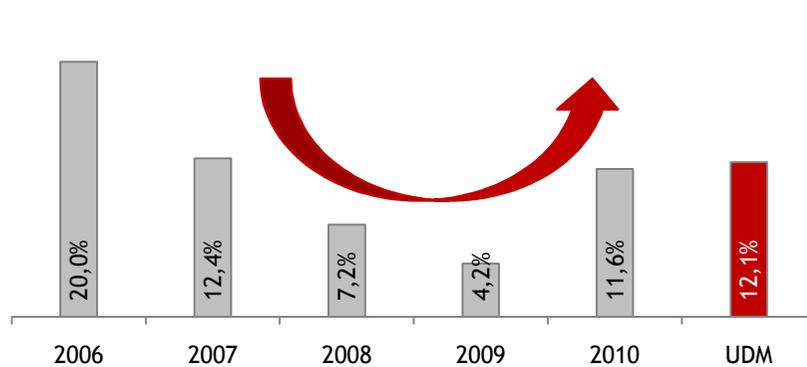
Deuda Financiera Neta / EBITDA

(Deuda Financiera - Caja&Equiv. / EBITDA UDM)



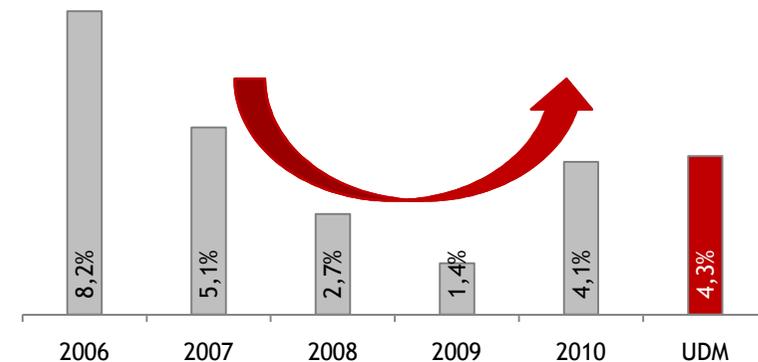
Rentabilidad sobre el Patrimonio (ROE)

(Ganancia del Ejercicio UDM / Patrimonio)



Rentabilidad sobre Activos (ROA)

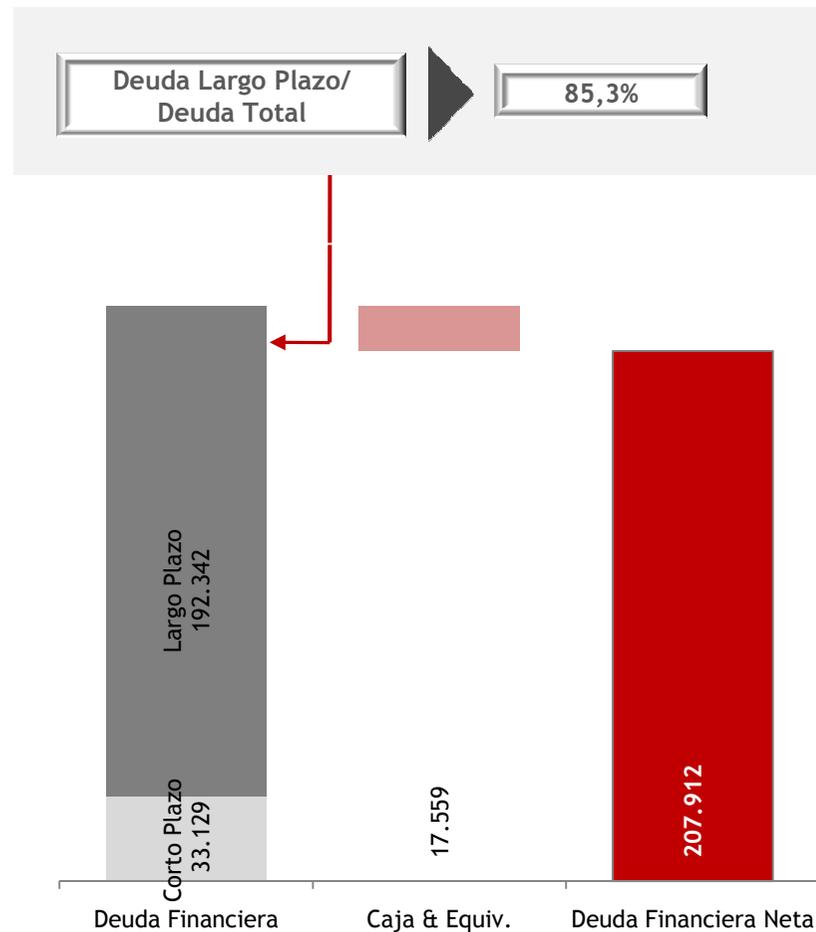
(Ganancia del Ejercicio UDM / Activos)



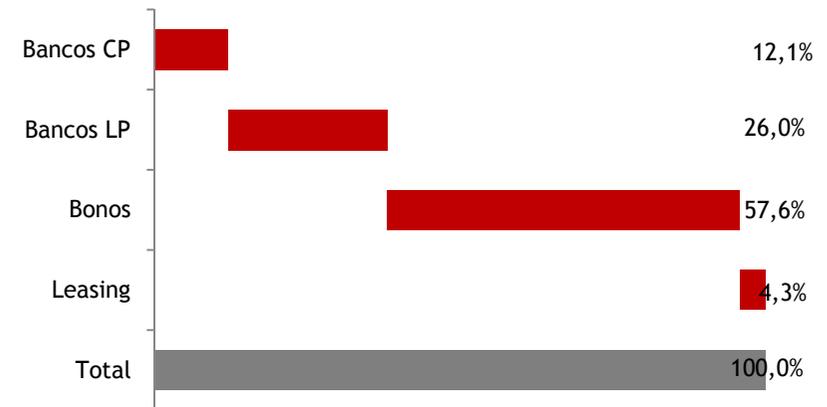
Holgado perfil de amortización de la deuda financiera

Deuda Financiera (1T-11)

Ch\$ millones

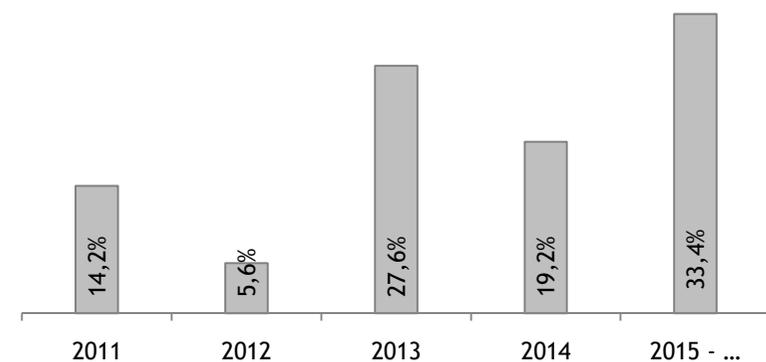


Deuda Financiera según Instrumento



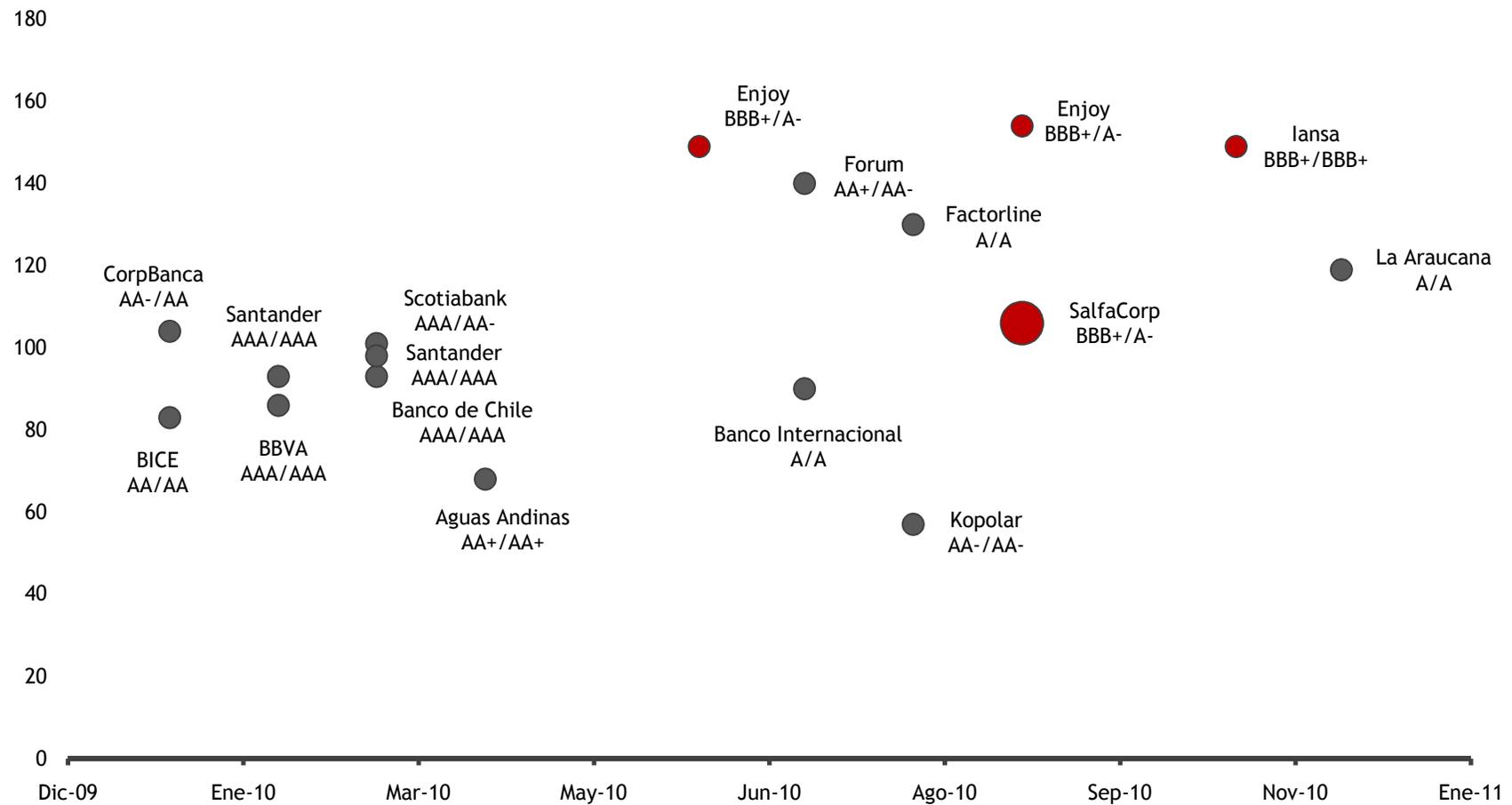
Perfil de Amortización de Deuda Financiera

Ch\$ 225.471 millones



Exitosa colocación de bonos en el mercado local

Análisis del Spread de Colocación de Bonos en el Mercado Local con Duración < 5 años



Obj. Plan Financiero 2011: Sustentar el crecimiento de próximos años

2011 Enfoque en Plan de Optimización de Activos y Financiamiento del Plan de Crecimiento

Pilares de Plan Financiero 2011

- PLAN DE OPTIMIZACIÓN DE ACTIVOS

- FINANCIAMIENTO DEL PLAN DE INVERSIONES

Herramientas

- Administración de rotaciones: Existencias, Cuentas por Cobrar y Cuentas por Pagar través de:
 - ✓ Existencias => lotes mínimos y banco de terrenos
 - ✓ Cuentas por Cobrar => condiciones contractuales (ingeniería y construcción), mejora de proceso de cobranza (inmobiliaria) y externalización del riesgo
 - ✓ Cuentas por Pagar => mecanismos financieros con mayor plazo
- Aumento de Capital por un monto de \$ 62.000 millones dividido en 37.500.000 de acciones,
- Crédito Estructurado por un monto de UF 2,0 millones con el fin de reestructurar pasivos de CP de compañías adquiridas,
- Créditos destinados a financiar Expansión Internacional (Péru y Colombia& Caribe).



05

CAPÍTULO

PERSPECTIVAS Y CONSIDERACIONES FINALES

Perspectivas: Ser líderes en la industria de la construcción...

PRÓXIMOS 3 AÑOS

SER **LÍDERES** EN LA INDUSTRIA DE LA CONSTRUCCIÓN EN EL **MERCADO PACÍFICO SUR**



PRÓXIMOS 10 AÑOS

SER **LÍDERES** EN LA INDUSTRIA DE LA CONSTRUCCIÓN EN **LATINOAMÉRICA**



Consideraciones Finales...

Amplia capacidad financiera

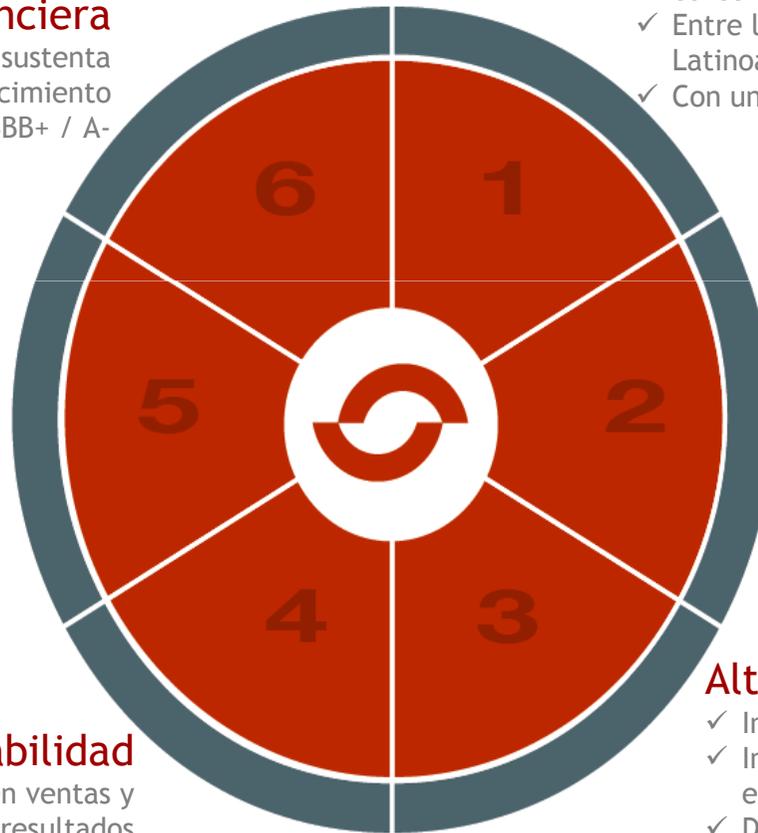
- ✓ Estructura de capital sustenta crecimiento
- ✓ Rating BBB+ / A-

Sólidos fundamentos de la acción

- ✓ Amplio acceso al mercado de capitales
- ✓ Diversificada base de accionistas con grupo controlador reconocido en el rubro

Foco en rentabilidad

- ✓ Crecimiento sostenido en ventas y positiva evolución de resultados
- ✓ Estrategia concreta para incrementar rentabilidad



Indiscutido liderazgo local

- ✓ La mayor compañía del sector construcción en Chile
- ✓ Entre las más importantes de Latinoamérica
- ✓ Con una gran escala operacional

Modelo de negocio diversificado

- ✓ Modelo de negocio estructurado para el crecimiento
- ✓ Plataforma diseñada para anticipar el crecimiento con unidades replicables en otros países
- ✓ Adecuado control de riesgos a través de unidades de negocio diversificadas e independientes

Alto crecimiento esperado

- ✓ Industria creciente y atractiva
- ✓ Ingeniería y construcción: *backlog* record y nuevas especialidades
- ✓ Desarrollo inmobiliario: nuevos nichos, innovación desarrollos no-habitacionales
- ✓ Plan de inversiones concreto de US\$500 millones
- ✓ Crecimiento exitoso vía fusiones y adquisiciones
- ✓ Atractivo plan de expansión internacional



PRESENTACIÓN CORPORATIVA

Julio 2011